

DIPLOMADO EN

INNOVACIÓN Y NUEVOS NEGOCIOS



Campus Miraflores
Inicio: 16 de octubre

El Programa ha sido diseñado con un enfoque en el cliente / usuario, así como con un fuerte componente de innovación estratégica, a fin de direccionar las iniciativas de negocios hacia la búsqueda de soluciones a problemas y necesidades reales, generando proyectos rentables que generen valor para las personas y las organizaciones que éstas conforman.

De esta manera, eleva a un primer plano la importancia del Design Thinking y el pensamiento disruptivo en la gestión, así como la necesidad de adaptabilidad de los negocios al nuevo ecosistema digital.

ISIL EDUCACIÓN
EJECUTIVA

PRESENTACIÓN DEL PROGRAMA

Latinoamérica va pasando de una cultura de aversión al riesgo, a una cultura que valora el error y acepta el riesgo como parte del proceso emprendedor. Asimismo, el apoyo e interés de instituciones y organismos públicos y privados por explotar las buenas ideas y convertirlas en proyectos sostenibles, es una realidad que vivimos actualmente.

En este contexto, se crea el diplomado en Innovación y nuevos Negocios, un programa de especialización diseñado para desarrollar en los participantes los conocimientos y las competencias necesarios para que sean capaces de idear, diseñar, implementar y gestionar emprendimientos innovadores; así como generar ideas innovadoras dentro de sus centros de trabajo, agregando valor a las organizaciones a las que pertenecen.

Este diplomado les permitirá a los participantes descubrir nuevas tendencias y mercados emergentes, y encontrar oportunidades de negocio que podrán desarrollar de manera estructurada, pasando de la conceptualización de la idea al plan de ejecución, con un enfoque en innovación estratégica.

La metodología de enseñanza se basa en el concepto de "Aprende Haciendo", sello distintivo de ISIL, y los cursos son dictados por profesionales de primer nivel, destacados gestores de innovación en sus diferentes ramas y líderes del ecosistema emprendedor peruano.

Durante el diplomado los alumnos tendrán la oportunidad de desarrollar un plan de negocio / proyecto de emprendimiento. El objetivo de ello es que motive y oriente al participante a ejecutarlo de manera independiente o dentro de la organización en la que labora.

DIRIGIDO A

- / Personas interesadas en implementar sus ideas de negocio, adquiriendo conocimientos y competencias que aumenten sus posibilidades de éxito empresarial.
- / Emprendedores que se encuentran dirigiendo su propio negocio, y que desean acelerar su desarrollo con un enfoque innovador.
- / Profesionales a cargo de procesos que demandan un alto nivel de innovación.
- / Profesionales de diversas áreas, que buscan desempeñar un rol transformador, desarrollando e implementando nuevas ideas y gestionando procesos innovadores en sus organizaciones.

/ PLAN DE ESTUDIOS

ÁREA DE INNOVACIÓN PARA NUEVOS NEGOCIOS

En esta área los participantes podrán desarrollar el pensamiento creativo y el autoconocimiento para generar soluciones innovadoras centradas en el usuario o cliente. Además, aprenderán a gestionar la innovación de manera transversal en las diferentes etapas del emprendimiento, desde la idea inicial, pasando por el diseño y modelamiento del negocio, hasta llegar a la etapa de implementación.

Temas: / Creatividad para la innovación
/ Innovación centrada en el usuario: Design Thinking
/ Diseño y modelamiento del negocio
/ Innovación dentro de la empresa

ÁREA DE ASPECTOS FUNCIONALES EN EL DESARROLLO DE NUEVOS NEGOCIOS

En esta área de conocimiento, los alumnos desarrollarán competencias que les permitirán gestionar sus emprendimientos de manera integral y sostenible, adquiriendo conocimientos para liderar sus equipos de trabajo, financiar sus proyectos e insertar sus nuevos productos o servicios en un mercado competitivo.

Temas: / Gestión del talento en nuevos negocios
/ Difusión y ventas en emprendimiento y nuevos negocios
/ Marco legal para nuevos negocios

ÁREA DE PLANIFICACIÓN E INTEGRACIÓN

Los alumnos participantes del programa, tienen la oportunidad de desarrollar nuevas ideas de negocio o repotenciar proyectos existentes, dándole un giro a los negocios que lideran. Asimismo, los participantes que laboran dentro de empresas, podrán proponer y desarrollar ideas emprendedoras que generen valor dentro de las organizaciones y busquen generar una cultura innovadora dentro de las mismas.

En esta área los alumnos recibirán una asesoría en la que integrarán todos los conocimientos recibidos a lo largo del programa, los cuales plasmarán en un proyecto final, con la intención de ser ejecutado de manera independiente o dentro de sus organizaciones al finalizar el Programa.

Temas: / Asesoría de proyecto

/ PLANA DOCENTE*



Alvaro Zárate

Co-Fundador
Waves - Latin American Accelerator



Abel Revoredo

Gerente General
Revoredo Abogados



Domingo Seminario De Col

Director de Operaciones y Experiencia de Usuario
Joinnus



Fabian Bueno

Consultor Senior
Innovation Thinking Brands



Faviola Palomino

CEO & Founder
VIP Soul



Jahir López

Gerente Corporativo de Atracción del Talento
Avantica Technologies



Omar Crespo Delgado

Gerente de Innovación y Transformación Digital
Mi Banco



Jean Lou Migone

Gerente de Administración y Finanzas
Soluciones MIG



Alan Ferrandiz

Business Development Manager
Laboratorio Clínico Roe



Mario Gil

Founder + CEO
Bederr (Perú - Chile)



Paulo César Vicente Da Luz

Business Innovation Manager &
Head of User Experience
GMD afiliada a Advent International

(*) ISIL EDUCACIÓN EJECUTIVA se reserva el derecho de cambiar los docentes de acuerdo con su programa de mejora continua, la disponibilidad de los profesores o causas fortuitas. Tomar en consideración que los docentes que aparecen en este documento son solo una parte del equipo de docentes que tenemos disponibles para este Diplomado, todos con altas competencias y experiencia relevante en los tópicos que dictarán

BENEFICIOS DE CURSAR

LOS DIPLOMADOS DE ISIL EDUCACIÓN EJECUTIVA



PROGRAMA DE EXCELENCIA PROFESIONAL*

Al participar en nuestros diplomados tendrá acceso al programa de Excelencia Profesional. Este es un programa de entrenamiento en temas de empleabilidad en el que los participantes mejorarán su perfil profesional a partir del desarrollo en temas como "CV de alto impacto", "manejo del Networking", entre otros.

El programa brinda a los participantes una certificación conjunta de ISIL Educación Ejecutiva y nuestro socio Career Partners, importante consultora especialista a nivel global en temas de empleabilidad y outplacement.



TALLERES DE HABILIDADES COMPLEMENTARIAS

El Diplomado incluye además un Ciclo de talleres opcionales**, donde el participante tendrá la oportunidad de desarrollar habilidades tales como:

- / Trabajo en equipo
- / Manejo efectivo del tiempo
- / Comunicación efectiva

CURSOS INTRODUCTORIOS Y OPCIONALES

Estos cursos, al ser opcionales se dictan los días sábados y buscan generar un mayor nivel de conocimiento respecto al uso de ciertas herramientas y tópicos para un mejor desempeño en el diplomado en aquellos alumnos que así lo consideren.

Taller: / Costos y Finanzas.

SESIÓN DE Q&A (PREGUNTAS Y RESPUESTAS)

Durante una tarde, los alumnos presenciarán una conferencia, que será brindada por un experto relacionado a la materia del programa, y quien compartirá con los alumnos sus experiencias y casos de éxito en el desarrollo de emprendimientos y nuevos negocios.

(*) El programa se desarrollará durante dos sábados consecutivos y la programación se comunicará oportunamente. La certificación se entregará sólo a los participantes que completen el 100% del programa.

(**) Los Talleres de Competencias Complementarias se desarrollan en 2 (dos) días sábados que se programan alrededor de la mitad del programa.

INFORMACIÓN GENERAL

Campus Miraflores

Av. Benavides 778

Inicio: 16 de octubre

Martes y jueves

De 7:00 p.m. a 10:00 p.m.

Duración: 140 horas académicas

/ En caso que por motivos de fuerza mayor ocurriera una cancelación de clase, esta se reprogramará en la misma frecuencia en la que se dicta el programa; ISIL garantiza en todos los casos que se cumplirá con el dictado del 100% de horas del curso.

INVERSIÓN

Derecho de Inscripción: S/100. Este monto deberá ser cancelado junto con el primer pago a realizar, ya sea al contado o en cuotas.
Es un pago único por curso o programa.

PAGO AL CONTADO

**Hasta el
3 de septiembre**
S/ 4,680

**Después del
4 de septiembre**
S/ 5,200

PAGO EN CUOTAS

**Nº de
cuotas**
6

**Hasta el
3 de septiembre**
S/ 858

**Después del
4 de septiembre**
S/ 953

REQUISITOS PARA LA INSCRIPCIÓN:

- / Contar con 2 años de experiencia laboral e indicarlo en la ficha de inscripción.
- / Enviar vía correo el voucher de pago escaneado o constancia de transferencia.
- / Enviar vía correo una foto tamaño pasaporte con fondo blanco en formato JPG.

DESCUENTOS:

- / Corporativo (a partir de 3 inscritos) después del 4 de septiembre - 6% de descuento por participante sobre el precio regular.
- / Precio Preferencial hasta el 3 de septiembre - 10% de descuento por participante sobre el precio regular.
- / Precio Preferencial y Corporativo (a partir de 3 inscritos) hasta el 3 de septiembre - 15% de descuento por participante sobre el precio regular.
- / Egresados de ISIL (*) Carrera Técnica, Educación Ejecutiva e ISILTECH - 20% de descuento sobre el precio regular.

(*) Egresado: alumno que ha cursado un programa completo en ISIL, culminando en forma satisfactoria.

Nos reservamos el derecho de modificar las fechas programadas o su cancelación según la cantidad mínima de inscritos requerida por ISIL.